



Notre client, Bonbonprint, bouscule le marché de la communication en proposant à ses clients professionnels des solutions originales et innovantes : **l'impression personnalisée de boîtes de bonbons en petites et moyennes séries en délais très courts.**

L'entreprise s'appuie sur des valeurs fortes de qualité de fabrication et d'impression des boîtes, mais également en proposant des **bonbons certifiés 100% français, naturels et artisanaux.**

En outre, les moyens d'impression innovants permettent de répondre à des projets originaux pour se démarquer efficacement (Impression sur différents supports : bois, verre, métal, etc...)

En pleine croissance, BONBONPRINT recrute son

Business developer (H/F) en CDI

En totale autonomie, vous prenez en charge le développement de la zone géographique 69, 42, 01, 74, 73, 38. Vous aurez ainsi pour mission la commercialisation de toutes les solutions Bonbonprint.

Vous assurez la prospection auprès de professionnels sur différents secteurs d'activités : GSM, jardinerie, boulangeries, hôtels etc... Vous nouez et entretenez des relations avec les clients dans la durée pour les accompagner et les conseiller dans la distribution des marques de bonbons du groupe GEA-Invest : Pulmoll ; Saint Ange et Saint-Ange Bio ; Le Volcanic.

Afin de vous permettre de réussir votre mission, tous les moyens matériels sont mis en place : voiture de fonction, support informatique spécifique, etc. Un service administratif des ventes et une équipe de création motivée et dynamique sont également à vos côtés.

Ce poste est évolutif vers un élargissement des responsabilités pour un candidat de talent, désireux de s'investir durablement auprès de notre client.

Profil recherché :

Vous avez une expérience réussie dans le domaine commercial ? Vous êtes une personne de terrain, ouverte d'esprit et créative ? Vous êtes force de proposition et vous avez démontré un esprit d'entreprise fort ? N'hésitez pas et envoyez-nous votre candidature !

Le recrutement se fera de manière innovante afin de découvrir tout votre potentiel !

Rémunération :

- Rémunération attractive, non plafonnée, construite sur un pourcentage de CA
- Primes annuelles supplémentaires sur objectif de 2000 € à 5000 €



- Frais de vie
- Véhicule de fonction de type berline compact

Merci de nous faire parvenir votre candidature à l'adresse suivante : candidat@ns-management.fr ou déposez directement votre candidature sur notre site : www.ns-management.fr