



Notre client, Bonbonprint, bouscule le marché de la communication en proposant à ses clients professionnels des solutions originales et innovantes : **l'impression personnalisée de boîtes de bonbons en petites et moyennes séries, dans des délais très courts.**

L'entreprise s'appuie sur des valeurs fortes de qualité de fabrication et d'impression des boîtes, mais également en proposant des **bonbons certifiés 100% français, naturels et artisanaux.**

En outre, les moyens d'impression innovants permettent de répondre à des projets originaux pour se démarquer efficacement (Impression sur différents supports : bois, verre, métal, etc...)

En pleine croissance, BONBONPRINT recrute son

## **Business developer (H/F) CDI**

En totale autonomie, vous prenez en charge le développement de la zone géographique Sud-Ouest : 33, 31, 32, 47, 40, 64, 65. Vous aurez ainsi pour mission la commercialisation de toutes les solutions Bonbonprint.

Vous assurez la prospection auprès de professionnels sur différents secteurs d'activités : GSM, jardineries, boulangeries, hôtels etc... Vous nouez et entretenez des relations avec les clients dans la durée pour les accompagner et les conseiller dans la distribution des marques de bonbons du groupe GEA-Invest : Pulmoll ; Saint Ange et Saint-Ange Bio ; Le Volcanic ...

Afin de vous permettre de réussir votre mission, tous les moyens matériels sont mis en place : voiture de fonction, support informatique spécifique, etc. Un service administratif des ventes et une équipe de création motivée et dynamique sont également à vos côtés.

Ce poste est évolutif vers un élargissement des responsabilités pour un candidat de talent, désireux de s'investir durablement auprès de notre client.

### **Profil recherché :**

Vous avez une expérience réussie dans le domaine commercial ? Vous êtes une personne de terrain, ouverte d'esprit et créative ? Vous êtes force de proposition et vous avez démontré un esprit d'entreprise fort ? N'hésitez pas et envoyez-nous votre candidature !

Le recrutement se fera de manière innovante afin de découvrir tout votre potentiel !

### **Rémunération :**

- Rémunération attractive, non plafonnée, construite sur un pourcentage de CA



- 
- Primes annuelles supplémentaires sur objectif de 2000 € à 5000 €
  - Frais de vie
  - Véhicule de fonction de type berline compact

Merci de nous faire parvenir votre candidature à l'adresse suivante : [candidat@ns-management.fr](mailto:candidat@ns-management.fr) ou déposez directement votre candidature sur notre site : [www.ns-management.fr](http://www.ns-management.fr)