



OFFRE D'EMPLOI

Conseiller vendeur en Boucherie/Charcuterie nouveau concept (F/H)

Réf : 201201

Chez Maison Labonne, les clichés ont la vie dure : la boucherie-charcuterie est un métier d'hommes ? La boucherie-charcuterie, un métier du passé ? Notre client prouve chaque jour le contraire et il en est fier. Ici, la patronne est une femme. Et ici, l'innovation est mise au service de la tradition.

Cette nouvelle marque de produits carnés a ouvert ses premiers magasins en début d'année, au 234 Rue Convention - Paris 15e et au 50 Rue Marguerite de Rochechouart - Paris 9e. Maison Labonne se prépare à ouvrir 2 autres magasins. Grâce à son atelier de haute technicité, établi à Volvic, au cœur du terroir et du savoir-faire agroalimentaire, et à son réseau de producteurs locaux sélectionnés pour leur savoir-faire et leurs valeurs, l'entreprise garantit des produits à la traçabilité parfaite, savoureux et accessibles, dans un packaging innovant et sain.

Sa mission : offrir à ses clients le plaisir de manger de **la bonne viande**, sans culpabiliser.

Profondément attachée à l'Auvergne, sa terre natale, Maison Labonne agit chaque jour pour une nourriture saine, locale, respectueuse du vivant et de la planète.

**Dans le cadre de son développement, Maison Labonne recherche
4 conseiller(e)s Vendeur(se)s (F/H)**

Poste basé à Paris en CDI
Paris 15ème - Paris 5ème

MISSIONS :

Vous participez à la gestion et l'animation du magasin.

Sous la responsabilité du responsable de magasin, vous assurez la vente des produits carnés (viandes et produits à base de viande). Polyvalent et doté d'un excellent sens du relationnel, vous accueillez les clients et les renseignez sur les produits carnés.



Votre but ? Assurer un service client de qualité et faire vivre une expérience client irréprochable.

Pour ce faire, vous orchestrez les animations commerciales, proposez des séances de dégustations et partagez des conseils de cuisine.

Vous aurez également pour missions :

- La réception, la validation de la qualité et de la quantité des produits et leur enregistrement
- La présentation et la mise en rayon des produits
- L'utilisation d'une trancheuse à jambon et d'un hachoir
- Le conseil aux clients sur les produits, leur origine et leur préparation
- La gestion des stocks
- L'encaissement des clients

PROFIL :

Au-delà d'une première expérience en vente, vous possédez un sens du relationnel avéré. Vous aimez cuisiner et partager vos idées recettes avec les clients.

Vous réalisez vos tâches dans le respect des consignes d'hygiène alimentaire.

Polyvalent(e), vous maîtrisez également les outils informatiques.

Les compétences que nous recherchons :

- Avoir un véritable sens du relationnel
- Être rigoureux et intègre dans la tenue de la caisse
- Être curieux et ouvert d'esprit pour découvrir un nouveau domaine d'activité
- Être force de proposition afin d'apporter de nouvelles idées, pour fidéliser les clients
- Avoir le sens des priorités : être capable d'ouvrir ou fermer seul-e le magasin, être capable de travailler en totale autonomie
- Être organisé-e : savoir prioriser ses tâches et tenir les délais

Une formation spécifique aux produits et aux valeurs de la marque vous sera dispensée pour réussir vos missions.



VOS VALEURS :

Chez Maison Labonne, on est « sérieux, sans se prendre au sérieux ». Cet état d'esprit unique est un mélange bien dosé de professionnalisme, de rigueur, d'authenticité et de simplicité dans les relations que la marque entretient avec ses parties prenantes : clients, fournisseurs, collaborateurs.

Vous reconnaissez-vous ?

- Vous avez envie de promouvoir les métiers de la boucherie-charcuterie et le « bien manger », de transmettre l'exigence, la noblesse et les valeurs de ces professions
- Vous avez le goût du challenge et de la réussite
- Vous êtes sans cesse à recherche de solutions pour améliorer le service client
- Vous souhaitez nouer des relations sincères avec vos clients et votre entourage professionnel

Alors ce poste est fait pour vous !

RÉMUNÉRATION :

1800€ brut mensuel : 35h/semaine

HORAIRES :

Horaires tournants

2 jours de congés par semaine

CONTRAINTES LIÉES AU POSTE

- Amplitude horaire

MODALITÉ DE RECRUTEMENT :

Notre recrutement se déroule en 4 étapes :

- Réception et analyse de votre candidature
- Pré-sélection téléphonique
- Entretien de sélection en face à face ou en visioconférence
- Entretien avec la dirigeante de Maison Labonne



CONTACT

Pour postuler :

Adresser votre CV, à l'adresse suivante :

candidature@ns-management.fr sous la référence 201201

• Votre interlocuteur :

Nicolas Striffling

Consultant-expert

06 87 74 14 26