OFFRE D'EMPLOI

INGÉNIEUR(E) COMMERCIAL(E) MACHINES SPÉCIALES DÉVELOPPEUR(SE) DE ZONE EXPORT (H/F)

Date : 24 Mai 2022
Référence mission : 220401

LE POSTE

Directement rattaché au président de l'entreprise, l'Ingénieur(e) commercial(e) travaillera en relation étroite avec son homologue France, et s'appuiera sur un bureau d'étude performant pour vendre des machines d'embouteillage réalisées sur mesure, sur la zone export Europe principalement.

Il/elle développera et animera une clientèle de producteurs de vins, champagnes, spiritueux, soft drink, ayant des exigences très fortes en termes de qualité, fiabilité et respect des produits.

Ses principales missions seront :

- Développer puis animer un réseau de distributeurs sur la zone Europe principalement en vue de gagner de nouveaux clients.
- Animer le portefeuille des clients existants à l'international et garantir des relations de partenariat forte pour les accompagner dans leurs projets techniques.
- Analyser les besoins spécifiques des clients, construire les offres commerciales, suivre les commandes et les projets.
- Participer à l'Innovation et à l'identification de nouveaux besoins auprès de nos clients.

PROFIL ATTENDU

De formation ingénieure ou équivalente, complétée par une formation commerciale à l'export, vous possédez une expérience réussie d'au moins 10 ans dans le secteur industriel des machines outils, machines spéciales de l'embouteillage, du conditionnement ou de l'emballage de produits alimentaires. **Vous parlez couramment l'anglais et idéalement une seconde langue européenne.**

Outre vos compétences techniques, nous recherchons un(e) collaborateur(trice) engagé(e), doté(e) d'excellentes compétences relationnelles, en mesure de construire des relations de confiance, durables auprès de réseaux de distribution, et d'une clientèle exigeante en termes de qualité et de respect des produits.

L'ENTREPRISE

Notre Client est une entreprise familiale axée sur l'innovation depuis 60 ans. Avec un effectif de 150 personnes, notre client est la référence des machines d'embouteillage auprès des clients les plus prestigieux du secteur des spiritueux, vins, champagnes, eaux et soft drinks, partout dans le monde.

Elle maîtrise l'ensemble de la chaine de fabrication des machines d'embouteillage :

- Conception
- Fabrication de l'ensemble des pièces (chaudronnerie, Usinage, Automatismes, Electricité)
- Assemblage
- SAV

Outre des valeurs très fortes en termes de qualité et haute technicité, l'entreprise place les personnes au centre de sa réussite. Elle a investi récemment pour construire une usine qui propose un environnement et des conditions de travail de grande qualité. Au plan des ressources humaines, elle veille à déployer une politique de développement des compétences en accompagnant les personnes tout au long de leur carrière.
Dans le cadre d'un remplacement de poste, et afin de déployer sa stratégie commerciale pour les années à venir, nous recrutons un(e) Ingénieur(e) Commercial(e) machines spéciales – Développeur(se) de zone export (H/F), qui interviendra principalement sur la zone Europe.

CONDITIONS DE POSTE ET RÉMUNÉRATION ENVISAGÉES

Poste en CDI

Rémunération fixe de 55 k€ annuels
Primes sur objectifs équivalent à 20 % de la rémunération annuelle fixe la première année, puis mise en place d'un système de rémunération sur ventes.
Intéressement et participation

Candidature à adresser sous référence 220401 à Nicolas STRIFFLING
nicolas.striffling@ns-management.fr