



OFFRE D'EMPLOI :

Technico-commercial BtoB

Location de groupes électrogènes (F/H)

Ref. 221005

Date : 7 novembre 2022

Type de contrat : CDI
Lieu d'exercice : Portet-sur-Garonne (Haute-Garonne)
Date de prise de poste : Dès que possible

MISSION :

- Commercialiser des prestations de location de groupes électrogènes, répondant aux besoins des clients professionnels, prioritairement dans le secteur de l'industrie.
- Développer le portefeuille de clients : prospection, création d'un réseau de clientèle, augmentation de la notoriété de l'entreprise.
- Zone d'intervention : départements du 09, 31, 32, 81, 82 et une partie du 11.

POUR VOUS AIDER DANS VOTRE REUSSITE :

- Vous êtes rattaché(e) au responsable de l'agence.
- Pour mener à bien votre mission, vous serez accompagné(e) dans votre prise de fonction par le chef d'agence.
- De plus, vous vous appuyerez sur un service d'établissement de devis centralisé, ainsi que d'une assistance aux métiers et aux technologies des groupes électrogènes.

PROFIL IDEAL :

- Formation commerciale, idéalement en complément d'une formation technique (BAC ELEEC, BTS électrotechnique).
- Première expérience réussie de technico-commercial prospecteur de clientèle professionnelle, idéalement en industrie.
- **Être en mesure d'acquérir des connaissances en électricité de puissance.**
- Très autonomie et fort esprit de développement.

NOTRE CLIENT :

- Entreprise familiale de plus de 50 ans d'existence.
- Elle offre à ses clients des solutions sur-mesure dans le domaine de la production d'électricité autonome. Elle a construit sa notoriété sur sa qualité de service, sa réactivité et son dévouement à une satisfaction client très forte.
- L'entreprise est présente sur la moitié sud de la France, à travers un réseau d'agences.
- L'agence de Portet sur Garonne a ouvert en 2017 et connaît un développement régulier. Le parc machine est composé de groupes électrogènes répondant aux besoins d'une clientèle professionnelle variée, de pompes ainsi que du matériel nécessaire à leur transport et à leur exploitation.

REMUNERATION :

- **Fixe : 30 K€** sur 12 mois
- Prime sur objectifs annuels à hauteur de 20%, établis avec le chef d'agence + intéressement.

AVANTAGES

- Véhicule de fonction de type berline (tva récupérable)
- Ordinateur + portable.
- Logiciel métier pour suivi de clientèle.
- Soutien technique
- Supports de communication.

POUR POSTULER :

Votre contact : Nicolas STRIFFLING

Mail : nicolas.striffiling@ns-management.fr / **Tel.** 06 87 74 14 26

Retrouvez toutes nos offres sur www.ns-management.fr et [Linkedin](#)