



OFFRE D'EMPLOI

BUSINESS DEVELOPER PIECES FORGEES (F/H)

Ref. 230103 / Date : 09/01/2023

Type de contrat : CDI - Temps complet – Cadre
Lieu d'exercice : THIERS (63 300)
Déplacements : Réguliers en France, auprès des clients
Date de prise de poste : Dès que possible.

VOS MISSIONS

A partir des bureaux basés sur le site de production, puis sur le terrain auprès de vos clients, vous prenez en charge la commercialisation de pièces de forge de précision auprès d'un portefeuille de clients professionnels répartis sur 4 grands secteurs d'activité :

- Médical
- Aéronautique et militaire
- Pièces spéciales
- Energie

Votre zone géographique d'intervention est le secteur Sud de la France, à partir d'une ligne Bordeaux, Lyon, Marseille, ainsi que la Suisse francophone.

Votre objectif est de faire progresser le chiffre d'affaires du portefeuille de 50%, à travers des actions de prospection, mais également de renforcement de notre présence auprès de nos clients.

Outre votre savoir-faire relationnel, vous mettez vos connaissances de l'un des métiers de l'usinage, fonderie, forge, mécano soudure... et vos compétences techniques en œuvre pour analyser les besoins, conseiller les clients et participer à la construction des offres commerciales.

Afin de vous accompagner dans votre réussite, vous pourrez compter sur une équipe commerciale et technique dynamique, ainsi que d'un plan d'intégration et de formation interne et externe aux produits et aux spécificités techniques du forgeage.

REMUNERATIONS ET AVANTAGES

- Rémunération selon profil et expérience : 38 à 45K€ brut / an
- Part variable motivante établie sur des objectifs annuels co-construits
- Mutuelle avec très bonnes garanties payée à 100%
- Prévoyance, intéressement et participation
- Tickets restaurants pris en charge par l'employeur à 60% (valeur faciale de 8€)
- Avantages du CSE en place
- Télétravail possible jusqu'à deux jours par semaine
- Véhicule type Audit A3
- Téléphone, ordinateur
- Avance de frais lors des déplacements.



PROFIL IDEAL

Vous avez un goût prononcé pour le secteur de l'industrie et vous avez une expérience probante de développeur technico-commercial auprès d'entreprises basées sur le périmètre Sud de la France.

Vous avez notamment su vous faire reconnaître comme un partenaire technique auprès de vos clients et avez su nouer des relations de qualité.

Vous savez organiser vos actions de prospection pour vous permettre d'être efficace dans vos déplacements.

Enfin, vous communiquez efficacement avec votre responsable hiérarchique et les équipes techniques afin de transmettre les informations nécessaires pour un service client de qualité (utilisation du CRM, notes techniques...).

Vous vous caractérisez par les comportements professionnels suivants :

- Esprit de développement fort
- Qualités relationnelles avérées pour créer et consolider des relations professionnelles durables
- Rigueur, méthode
- Fiabilité
- Autonomie.

L'ENTREPRISE

Notre client est une entreprise familiale et indépendante depuis sa création en 1967. Elle est spécialisée dans la forge de précision de petites et moyennes séries pour 2 secteurs d'activité de pointe :

- **Industrie de précision** : réalisation de pièces de précision et de sécurité, de pièces sur mesure sur plan - de quelques grammes jusqu'à 10 kg - dans des matières aussi variées que l'inox, le titane, l'acier, le monel, l'inconel, le duplex, etc.
- **Industrie médicale**, créée en 1991, la branche médicale se positionne comme l'une des références sur le marché de la pièce orthopédique forgée, en maîtrisant la transformation de matières difficiles telles que l'inox ou le titane.

L'entreprise compte aujourd'hui un effectif de 100 collaborateurs pour un CA de près de 14 M€, en croissance constante avec un réel souhait d'innovation.

Rejoindre notre client c'est :

- Bénéficier d'un réel accompagnement et d'un plan de formation interne à votre arrivée
- Intégrer une entreprise innovante en constant développement
- Une opportunité de découvrir les métiers de la forge.

POUR POSTULER

Candidatures à envoyer par mail à **Nicolas STRIFFLING** – Consultant Expert en Recrutement

06 87 24 04 19- nicolas.striffling@ns-management.fr