



OFFRE D'EMPLOI

BUSINESS DEVELOPER

Spécialité horticulture / sylviculture (H/F)

Ref. 230302 / Date : 27/03/2023

Type de contrat : **CDI**

Lieu d'exercice : **CLERMONT-FERRAND – Mobilité nationale**

Date de prise de poste : **Dès que possible**

NOTRE CLIENT

CAPILLUM, vous connaissez ?

Un indice : Cette Start up a commencé son aventure autour d'une idée tirée par les cheveux : préserver l'environnement en recyclant et en valorisant les cheveux issus des déchets des salons de coiffure.

En quelques années, CAPILLUM est ainsi devenue la première filière de recyclage au monde, et ce n'est qu'un début !

Elle a développé un paillage révolutionnaire unique au monde pour l'horticulture et la sylviculture, à partir des cheveux, qui dépasse toutes les espérances. Les études scientifiques sont unanimes ! : Limite l'arrosage, favorise la croissance des plantes, repousse naturellement les nuisibles, 100% biodégradable...

Et c'est là que vous intervenez !

VOS MISSIONS

Expert(e) en horticulture et sylviculture, ou passionné(e) aguerri(e), nous recherchons le/la Business Developer mobile sur le territoire national, qui sera le/la spécialiste des produits de paillage pour les faire découvrir, pour conseiller, et pour les distribuer auprès des acteurs du secteur d'activité (GMS spécialisées, maraichers, forestiers, aménageurs d'espaces verts, collectivités locales, etc.).

Dans le détail, vos missions consistent à :

Prospecter, développer et suivre le portefeuille clients :

- Démarchage de nouveaux prospects (GMS, AMAP, professionnels du secteur, etc.)
- Analyse des besoins et reporting régulier auprès de l'équipe de direction
- Négociation des contrats et partenariats

Conseiller et apporter des connaissances techniques horticulture / sylviculture :

- Présentation, explication et démonstration des capacités techniques du produit de paillage
- Conseil et apport de réponses techniques, avec l'appui des équipes R&D
- Être le relai entre l'entreprise CAPILLUM et le terrain en assurant les remontées d'informations dans le cadre de projets d'amélioration continue et de développement

Être le (la) garant (e) de l'image de CAPILLUM :

- Être engagé(e) et en accord avec les valeurs fondamentales de CAPILLUM
- Animer et représenter l'entreprise lors des événements commerciaux
- Connaître l'entreprise pour être au plus proche des clients.

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



PROFIL IDÉAL

De formation BAC+2 à Ingénieur en études agricoles avec une spécialisation commerce, vous êtes passionné(e) par le monde végétal et vous appréciez de transmettre vos connaissances. Vous êtes stimulé(e) par l'innovation et animé(e) par l'envie de faire bouger les lignes.

Vous avez développé une expérience commerciale réussie de vente de produits horticoles ou équivalent au cours de laquelle vous avez su construire de véritables partenariats.

Au-delà de vos compétences techniques, nous recherchons **un/e véritable ambassadeur(trice) des valeurs éco-responsables de CAPILLUM avec qui l'entreprise pourra partager les projets et devenir un(e) acteur(trice) à part entière de la croissance de cette start-up.**

Participez au mouvement, rejoignez la Capi Team !

RÉMUNÉRATION ET ORGANISATION DU TRAVAIL

- A vous de nous faire part de vos propositions !
- Télétravail possible
- Véhicule de société.

POUR POSTULER

Candidatures à envoyer par mail à NS MANAGEMENT :

Nicolas STRIFFLING

06 87 24 04 19

nicolas.striffling@ns-management.fr

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843