



OFFRE D'EMPLOI

TECHNICO-COMMERCIAL-E COURANT FORT (H/F)

Ref. 230707 / Date : 05/06/2023

Type de contrat : **CDI – Temps Plein – 35h – Technicien / Agent de Maitrise**

Lieu d'exercice : **MEYZIEU (69)**

Date de prise de poste : **Dès que possible**

L'ENTREPRISE

Notre client est une **entreprise familiale** spécialiste de la location de groupes électrogènes industriels. Elle compte 4 agences (Lyon, Puget sur Argens, Grenoble et Aix en Provence). Elle construit sa notoriété sur sa **qualité de service**, sa **réactivité** et son **orientation** vers la **satisfaction de ses clients**.

L'agence de MEYZIEU est composée d'une **équipe soudée** comprenant le Directeur d'agence, un Responsable d'atelier, un Technicien de maintenance et de Chauffeurs poids lourds. Pour renforcer sa présence sur le territoire de LYON et de ses environs, nous recrutons :

Un/Une TECHNICO-COMMERCIAL(E) COURANT FORT (F/H)

VOS MISSIONS

Vous souhaitez rejoindre une entreprise en plein essor ? Vous êtes désireux(euse) de saisir une nouvelle opportunité professionnelle et intégrer une équipe dynamique ?

Rattaché-e au Directeur d'agence, vous aurez pour mission la **commercialisation des prestations de location de groupes électrogènes industriels**. Vous évoluerez en toute autonomie avec pour objectifs de :

- Construire un **portefeuille clients** prioritairement dans le secteur **industriel** et de **l'événementiel**
- Construire un **réseau professionnel** et créer des **relations durables**
- Apporter un **conseil technique** aux clients pour **répondre à leurs besoins**.

Vous interviendrez sur les départements du 01, 69, 42, 26 (vous rentrez chez vous tous les soirs).

Pour réussir dans ce poste et afin de renforcer vos compétences, vous serez accompagné-e dans votre prise de fonction pas le Directeur d'agence et vous pourrez vous appuyer sur le réseau des commerciaux en place dans les différentes agences du groupe.

Vous pourrez également compter sur un service centralisé d'établissement de devis ainsi que d'une assistance aux métiers et aux technologies des groupes électrogènes.

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



PROFIL IDÉAL

De **formation ou expérience en électricité courant fort**, vous avez acquis une **expérience professionnelle réussie** dans une **fonction commerciale** auprès de **professionnels**.

Vous savez **prospector**, puis **répondre aux besoins techniques** de vos clients tout en faisant preuve de **réactivité** face à leurs urgences.

Vous possédez un **sens du relationnel développé** et vous êtes animé d'un **esprit de développement commercial** qui se caractérise par le sens des **responsabilités**, **l'autonomie**, **l'écoute** et la **rigueur**.

RÉMUNÉRATION ET ORGANISATION DU TRAVAIL

- Rémunération de 35 K€ brut sur 12 mois, comprenant une partie fixe de 80% et un variable de 20%
- Prime d'intéressement
- 35 heures
- Déplacements sur les départements du 01, 69, 42, 26.

Moyens mis à disposition :

- Véhicule de fonction de type berline
- Ordinateur de type Mac
- Téléphone portable
- Outil de suivi de clientèle (CRM)
- Un soutien technique
- Des supports de communication.

POUR POSTULER

Candidatures à envoyer par mail à **NS MANAGEMENT**

Céline LAINÉ - Consultante

06 02 16 12 64 - celine.laine@ns-management.fr

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843