



OFFRE D'EMPLOI

Technico-commercial-e BtoB Energie et pompage (H/F)

Réf. 230615/ Date : 04 juillet 2023

Type de contrat : CDI – cadre

Lieu d'exercice : Portet sur Garonne (31)

Date de prise de poste : Dès que possible

L'ENTREPRISE :

Notre client est une **entreprise familiale** de plus de 50 ans d'existence, spécialiste de la location de groupes électrogènes industriels. Elle compte 3 agences (Montpellier, Clermont-Fd et Toulouse). Elle a construit sa notoriété sur sa **qualité de service**, sa **réactivité** et son dévouement à une **satisfaction client** très forte.

L'agence de Portet sur Garonne a ouvert en 2017 et connaît un **développement régulier**. Elle compte à ce jour un chef d'atelier, trois chauffeurs poids lourds, un technicien et un chef d'agence.

Dans le cadre d'un remplacement de poste, l'agence de Portet Sur Garonne recrute :

Un/Une Technico-commercial-e BtoB Energie et pompage (H/F)

VOS MISSIONS :

Vous souhaitez rejoindre une entreprise en plein essor ? Vous êtes désireux(euse) de saisir une nouvelle opportunité professionnelle et intégrer une équipe dynamique ?

Rattaché(e) au Responsable d'agence, vous aurez pour mission la **commercialisation des prestations d'énergie et pompage** (location de groupes électrogènes industriels et systèmes de pompage). Vous évoluerez en toute autonomie avec pour objectifs de :

- Construire un **portefeuille clients** prioritairement dans le secteur **industriel, BTP** et de **l'événementiel**
- Construire un **réseau professionnel** et créer des **relations durables**
- Apporter un **conseil technique** aux clients pour **répondre à leurs besoins** : responsables de maintenance; directeurs de PME .

Vous interviendrez sur les départements (et ceux limitrophes) du 09, 31, 32, 81, 82 et une partie du 11 (vous rentrez chez vous tous les soirs).

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



Pour répondre aux besoins identifiés auprès de vos clients, vous identifiez les **caractéristiques et contraintes techniques**, et construisez une proposition adaptée. Pour cela, vous pouvez vous appuyer sur un support technique.

Pour mener à bien votre mission, vous serez **accompagné dans votre prise de fonction** par le chef d'agence. De plus, vous vous appuyerez sur un service d'établissement de devis centralisé, ainsi que d'une assistance aux métiers et aux technologies des groupes électrogènes et système de pompage.

PROFIL IDÉAL :

De **formation ou expérience en électricité courant fort**, vous avez acquis une **expérience professionnelle réussie** dans une **fonction commerciale** auprès de **professionnels**.

Vous savez **prospector**, puis **répondre aux besoins techniques** de vos clients tout en faisant preuve de **réactivité** face à leurs urgences.

Vous possédez un **sens du relationnel développé** et vous êtes animé d'un **esprit de développement commercial** qui se caractérise par le sens des **responsabilités**, **l'autonomie**, **l'écoute** et la **rigueur**.

REMUNERATION ET AVANTAGES :

- Rémunération selon profil et expérience : 30 à 36K€ brut / an en rémunération fixe
- Prime sur objectifs annuels à hauteur de 15% du salaire brut
- Une prime d'intéressement
- Cadre forfait jour (218j)

LES MOYENS MIS A DISPOSITION :

- Un véhicule de fonction de type berline
- Un ordinateur type Mac, un téléphone
- Un outil de suivi de clientèle
- Un soutien technique
- Supports de communication

POUR POSTULER :

Candidatures à envoyer par mail à NS MANAGEMENT

Pauline CHEMINADE – Consultante en Recrutement - 06 47 58 96 41 - pauline.cheminade@ns-management.fr

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19
site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr
SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843