



OFFRE D'EMPLOI

Technico-commercial(e) Pompage & Solutions Énergétiques (H/F)

Ref. 250607 / Date : 18/05/26

Type de contrat : **CDI - Temps Plein – ETAM - Forfait 218 jours**

Lieu d'exercice : **RIOM (63)**

Date de prise de poste : **Dès que possible**

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons pour notre client :

Un / Une Technico-commercial(e) (F/H)

Du terrain, de la technique, du relationnel et de la conquête – Ces mots vous attirent car **vous êtes un chasseur(euse)**.

La **réactivité, la satisfaction client** et le suivi font également parti de votre ADN car livrer un travail de qualité est, pour vous, essentiel.

Pour réaliser cela, vous avez besoin **d'autonomie, de confiance** et surtout d'une **équipe**.

Vous intervenirez sur le département du 63 et départements limitrophes pour accompagner chaque client (BTP, tertiaire, événementiel, industriel) dans sa demande, de la prise du besoin à la facturation.

Notre service : nous louons et installons des solutions d'énergie mobile (groupes électrogènes) et de pompage fiables et performantes. Nous représentons **3 agences réparties sur le sud-ouest** de la France : Sète, Portet-sur-Garonne et Riom.

Nous avons besoin de vous à Riom pour développer le portefeuille afin de démontrer que notre qualité et notre service valent l'investissement. Vous serez **l'interlocuteur privilégié** des clients sur le secteur, en charge de **développer l'activité** tout en garantissant un **suivi technique et administratif rigoureux**.

VOS MISSIONS

Plus précisément, vos missions sont les suivantes :

- **Développement commercial :**
 - Prospector et fidéliser une clientèle de professionnels (BTP, tertiaire, événementiel, industriel).
 - Conseiller les clients sur des **solutions techniques adaptées** (pompes, groupes électrogènes, compresseurs, pack batterie, onduleur).
- **Gestion des affaires et suivi administratif :**
 - Élaborer et envoyer les **proformas**, assurer le **suivi des paiements** et les **relances clients**.
 - **Gérer les retours de machines** après location (vérification de l'état, coordination avec l'atelier, traitement des éventuels litiges).
 - Collaborer avec l'assistante d'agence pour la **facturation définitive**.
 - Respecter ses objectifs fixés annuellement

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



- **Coordination technique :**
 - Travailler en étroite collaboration avec les **techniciens** pour les installations et mises en service.
 - Participer à la **résolution des urgences** (dépannages, ajustements de solutions).
- **Reporting et organisation :**
 - Rendre compte régulièrement à la hiérarchie (suivi des ventes, retours clients).
 - Gérer votre secteur avec **autonomie et rigueur**.

Envie d'évoluer ? La société vous accompagne vers le **poste de chargé d'affaires** valorisant votre autonomie et vos responsabilités.

PROFIL IDÉAL

Ce poste est ouvert à tout candidat avec une **forte expérience terrain** :

- Désireux de **prospector**,
- **Avec des connaissances en pompage** (assainissement, irrigation), **électricité ou électrotechnique**.
- Ayant **déjà une expérience réussie** dans le commercial BtoB.
- En capacité de gérer un portefeuille clients et à suivre des affaires de A à Z (devis, relances, paiements)

Savoir-être :

- Capable de concilier **terrain et gestion administrative**,
- Aimer résoudre des problèmes techniques et conquérir de nouveaux marchés,
- Avoir le **sens du service**.
- Avec **l'esprit d'équipe selon notre culture** : collaboration naturelle avec les techniciens et les autres agences

Savoir-faire :

- Aisance dans l'utilisation des outils informatiques
- Qualités rédactionnelles
- Maîtrise des règles de sécurité
- Établir son reporting hebdomadaire

FORMATION :

- De formation BAC+2 à Bac+5
- Domaine de l'électrotechnique et/ou du commerce
- Habilitation électrique souhaitée H0 B0 serait un plus.

RÉMUNÉRATION ET ORGANISATION DU TRAVAIL

- Fixe de **32K à 36 K euros** sur 12 mois,
- Ainsi qu'une partie variable sur objectif
- Intéressement.

Les moyens mis à disposition :

- Un véhicule de fonction.
- Un ordinateur type Mac, un téléphone.
- Un outil de suivi de clientèle, MCS.
- Formations internes / externes
- Un soutien technique.
- Supports de communication.

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



Horaires de l'agence et fonctionnement :

- Horaires : 7h30-17h (16h le vendredi), 1h30 de pause repas.
- Astreinte 1 semaine / 3 : téléphone, encadrement (devis, organisation intervention). Prime d'astreinte (même si aucun appel).
- Notes de frais : remboursement sur justificatifs

L'ENTREPRISE

Entreprise familiale spécialisée dans **l'énergie mobile et les solutions de pompage**, notre client accompagne les professionnels du **BTP, tertiaire, événementiel et industriel** avec des **groupes électrogènes performants et des pompes adaptées** à tous les besoins (assainissement, irrigation, nappes phréatiques...).

Avec **4 agences en France**, l'entreprise mise sur **la réactivité, l'expertise technique et la satisfaction client** pour se différencier.

3 BONNES RAISONS DE REJOINDRE LA SOCIETE :

- Une **organisation de proximité** qui permet de répondre avec réactivité à ses clients
- **Impact concret** car vos solutions techniques font la différence pour nos clients.
- **Cohésion d'équipe** : ambiance conviviale, entraide entre agences, échanges réguliers.

POUR POSTULER

Candidatures à envoyer par mail à **NS MANAGEMENT**,
Sandrine SOMARUGA, consultante
Tel. **06 47 58 96 41**
Mail. sandrine.somaruga@ns-management.fr

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19
site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr
SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843