

OFFRE D'EMPLOI

Technicien.ne commercial.e (H/F)

Type de contrat : **CDI - Temps Plein - ETAM**

Lieu d'exercice : **MEYZIEU (69)**

Date de prise de poste : **Dès que possible**

Dans le cadre de la poursuite de sa croissance, nous recherchons pour notre client :

Un / Une technico-commercial.e (F/H)

VOS MISSIONS

Vous avez un profil de développeur commercial ?

Vous avez envie de satisfaire le besoin client par une réactivité et un apport technique (électrique/électrotechnique) ?

L'agilité et la proximité dans une société font partis de vos critères ?

Alors lisez bien la suite.

Rattaché à votre responsable d'agence, vous interviendrez sur le département du 69 et départements limitrophes pour accompagner chaque client BtoB dans sa demande, de la prise du besoin à la facturation.

Plus précisément, vos missions sont les suivantes :

Gestion commerciale et des affaires :

- Prospecter et développer l'activité sur son secteur
- Conseiller, identifier et traiter les demandes clients
- Elaborer et rédiger les offres commerciales
- Répondre aux appels d'offres en étant soutenu par le service administratif
- Assurer le suivi clients
- Planifier les interventions et les travaux
- Veiller aux respects des délais
- Contrôler et valider les rapports d'intervention des techniciens

Missions générales :

- Assurer un reporting régulier à sa hiérarchie des principaux sujets
- Participer à la gestion générale de la société par une collaboration avec les fonctions transverses des autres agences.

Une astreinte 24h/24 7j/7 toute les 3 semaines vous sera demandé (valorisées).

PROFIL IDÉAL

Ce poste est ouvert à un candidat sachant prospecter, répondre aux besoins techniques tout en faisant faire preuve de réactivité face aux urgences des clients.

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



De formation / expérience en électricité courant fort, électrotechnique, ou dans le métier du groupes électrogènes, vous avez développé une expérience professionnelle réussie dans une fonction commerciale auprès de professionnels.

Savoir-faire attendus :

- Aisance dans l'utilisation des outils informatiques
- Qualités rédactionnelles
- Compétence en électricité et/électrotechnique
- Suivi de la satisfaction client

FORMATION :

- De formation BAC+2 à Bac+5
- Expérience dans les domaines de l'électrotechnique et/ou de l'électricité, du commerce
- Méthodologie commerciale

RÉMUNÉRATION ET ORGANISATION DU TRAVAIL

- Fixe de 32K à 36 K euros sur 12 mois, ainsi qu'une partie variable
- Intéressement.

Les moyens mis à disposition :

- Un véhicule 2places
- Un ordinateur type Mac, un téléphone.
- Un outil de suivi de clientèle.
- Un soutien technique.
- Supports de communication.

L'ENTREPRISE

Notre client est une **entreprise familiale**, composée de plusieurs agences, devenue spécialiste en énergie mobile. Résolument tournée vers le futur, elle propose aux industries de tout secteur d'activité, aux agences événementielles, aux établissements et collectivités publiques des groupes électrogènes écologiques, silencieux, traçables, fonctionnant au biocarburant.

Elle construit sa notoriété sur **sa qualité de service, sa réactivité** et son orientation vers la **satisfaction de ses clients**.

3 BONNES RAISONS DE REJOINDRE LA SOCIETE :

- Une structure agile où l'entraide est au cœur de la réussite
- Un dynamisme qui permet de répondre avec réactivité à ses clients
- Une volonté de diminuer l'empreinte carbone

POUR POSTULER

Candidatures à envoyer par mail à **NS MANAGEMENT** ,

Sandrine SOMARUGA, consultante

Tel. 06 47 58 96 41

Mail. sandrine.somaruga@ns-management.fr

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843