

OFFRE D'EMPLOI

Technicien.ne commercial.e (H/F)

Type de contrat : **CDI - Temps Plein – ETAM**

Lieu d'exercice : **GRENOBLE (38)**

Date de prise de poste : **Dès que possible**

Dans le cadre de la poursuite de sa croissance, nous recherchons pour notre client :

Un / Une technico-commercial.e (F/H)

VOS MISSIONS

Trop d'administratif au bureau, pas assez de terrain, de contacts ?
Vous avez envie de satisfaire le besoin client par une réactivité et un apport technique (électrique/électrotechnique)?

Vous intervenirez sur le département du 38, 73, 74, 05, 26, 05 et 07 pour accompagner chaque client dans sa demande, de la prise du besoin à la facturation.

Notre service : nous louons et installons des solutions d'énergie mobile fiables et performantes pour tous types de clients (BTP, événementiel, industrie, camping, data center etc). Nous représentons une **trentaine de personnes réparties sur 4 agences**.

Pourquoi avons-nous besoin de vous?

Parce que nous voulons **développer notre portefeuille** encore et encore en allant chercher des clients variés – petits, moyens, gros – afin de leur prouver que notre qualité et notre service valent l'investissement. Ce poste est clé pour **diversifier nos clients**.

Plus précisément, vos missions seront les suivantes :

- Prospecter et développer l'activité sur son secteur
- Conseiller, identifier et traiter les demandes clients
- Elaborer et rédiger les offres commerciales
- Répondre aux appels d'offres en étant soutenu par le service administratif
- Assurer le suivi clients
- Veiller aux respects des délais

PROFIL IDÉAL

Ce poste est ouvert à un candidat F/H sachant prospecter, répondre aux besoins techniques tout en faisant faire preuve de réactivité face aux urgences des clients.

Avec des connaissances de base en électrotechnique, ou dans le métier du groupes électrogènes, vous avez développé une expérience professionnelle réussie dans une fonction commerciale auprès de professionnels.

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843



Savoir-être :

- Impliqué(e) et engagé(e) dans ses activités. Vous accompagnez votre client et l'équipe sur le terrain.
- Précision et rigueur dans les tâches réalisées. Dépendant de plusieurs marchés et étant certifié par le MASE notamment, le respect du process doit être rigoureux.

Savoir-faire :

- Aisance dans l'utilisation des outils informatiques
- Savoir élaborer un plan de prospection
- Autonome dans votre organisation efficace
- Établir son reporting hebdomadaire

FORMATION :

- De formation BAC+2 à Bac+5
- Domaine de l'électrotechnique et/ou du commerce

RÉMUNÉRATION ET ORGANISATION DU TRAVAIL

- Fixe de 38K à 45 K euros sur 12 mois, ainsi qu'une partie variable
- Intéressement.

Les moyens mis à disposition :

- Un véhicule 2places
- Un ordinateur type Mac, un téléphone.
- Un outil de suivi de clientèle, MCS.
- Un soutien technique.
- Supports de communication.

L'ENTREPRISE

Notre client est une **entreprise familiale**, composée de plusieurs agences, devenue spécialiste en énergie mobile. Résolument tournée vers le futur, elle propose aux industries de tout secteur d'activité, aux agences événementielles, aux établissements et collectivités publiques des groupes électrogènes écologiques, silencieux, traçables, fonctionnant au biocarburant.

Elle construit sa notoriété sur **sa qualité de service, sa réactivité** et son orientation vers la **satisfaction de ses clients**.

3 BONNES RAISONS DE REJOINDRE LA SOCIETE :

- Une structure pour laquelle l'humain est au cœur de sa réussite
- Un dynamisme qui permet de répondre avec réactivité à ses clients
- Une volonté de diminuer l'empreinte carbone

POUR POSTULER

Candidatures à envoyer par mail à **NS MANAGEMENT**,

Sandrine SOMARUGA, consultante

Tel. 06 47 58 96 41

Mail. sandrine.somaruga@ns-management.fr

NS MANAGEMENT

7 rue Bonnabaud, 63 000 CLERMONT-FERRAND - ☎ 06 87 24 04 19

site : www.ns-management.fr – email : nicolas.striffling@ns-management.fr

SAS au capital de 6 000 € - SIRET 789 283 843 - n° TVA intracommunautaire FR61 789283843